



Bei der AKA erwarten Sie neben einem leistungsbezogenem Gehalt attraktive Sozialleistungen wie z. B.

- Betriebliche Altersversorgung
- Zuschuss zum BVV
- Zuschuss zum Fitnessstudio
- Jobrad-Leasing-Angebot
- pme Familienservice
- Babbel-Account
- Angebot zum mobilen Arbeiten

Mehr erfahren unter www.akabank.de/karriere

Sie sind interessiert?

Wenn Sie dem Anforderungsprofil entsprechen, freuen wir uns, Sie kennenzulernen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (in deutscher Sprache) mit Gehaltswunsch sowie frühestmöglichem Eintrittstermin an folgende E-Mail-Adresse: bewerbung@akabank.de



Kontakt: Astrid Barac
Head of Human Resources
Telefon: 069/29891-165
Große Gallusstraße 1-7
60311 Frankfurt

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unsere Abteilung Export & Agency Finance eine/n

Teamleiter Digital Export Finance (m/w/d)

Ihre Rolle bei der AKA

- » Führung und Personalverantwortung eines Teams von mehreren Digital Export Finance Spezialisten
- » Generierung von Sales Leads über unsere Ökosystempartner (Gesellschafterbanken und große Exportunternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz)
- » Weiterentwicklung des Produkts und Geschäftsmodells
- » Die Verhandlung und der Abschluss von Bestellerkrediten ist der Kern unserer Leistung
- » Unser Lösungsangebot ist „digital driven“ und wir verbessern das Kundenerlebnis und die internen Prozesse kontinuierlich.
- » Sie wirken in klassischen und agilen Projektaufgaben mit.

Ihr Profil

- » Betriebswirtschaftliches Studium (Bachelor / Master) oder vergleichbare Qualifikation
- » Bankausbildung mit Praxiserfahrung von Vorteil
- » Sehr gutes Know-how bei Trade- und Exportfinanzierungs-Lösungen mit Sales- oder Client Service Background gehen einher mit mehrjähriger Berufserfahrung im Banking
- » Erfahrung bei Strukturierung, Abschluss und Dokumentation von Krediten
- » Spaß und Leidenschaft im Umgang mit Firmenkunden und den damit verbundenen Corporate Banking Themenstellungen
- » Freude an Führung und Entwicklung von Mitarbeitern

Ihre Stärken

- » Versierte Kommunikationsfähigkeit, verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- » Kundenorientierung: fachkompetenter und erfahrener Verhandlungspartner
- » Systematische und qualitätsorientierte Arbeitsweise und Flexibilität
- » Eigeninitiative sowie Offenheit für neue Aufgaben
- » IT-Affinität
- » Freude an Teamwork und Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- » Strategisches Denken und Markt-/Kundenorientierung